

SO GÜNSTIG KOMMEN
SIE NICHT MEHR
IN DIE CLOUD



Migration Ihres Microsoft Dynamics 365 OnPremise-Systems in die Cloud



UM 40% VERGÜNSTIGTE
LIZENZGEBÜHREN



BIS ZU 5.000,00 €
PROJEKTGUTSCHEIN

Nutzen Sie jetzt das volle Potential von Microsoft Dynamics 365 und sichern Sie sich jetzt Ihre Vorteile für Ihren Umstieg in die Cloud!

Gute Gründe für einen Umzug in die Cloud:

- Viele zusätzliche Funktionalitäten im Vergleich zu den OnPremise-Applikationen
- Viele weitere Microsoft Dynamics 365 Cloud-Applikationen wie z.B. Marketing, Insights-Apps, etc.
- Nahtlose Zusammenarbeit mit anderen Microsoft-Applikationen wie z.B. Teams
- Anbindung von Microsoft- und 3rd-Party Apps über Konnektoren der Microsoft Power Platform
- Schnellerer Zugang zu den Produktverbesserungen und neuen Funktionalitäten
- Sicherheit und Datenschutz durch die Microsoft Rechenzentren
- Günstigere Bereitstellungs- und Maintenance-Kosten durch Cloud-Betrieb
- Änderung der Anzahl der gebuchten Microsoft Dynamics 365-Applikationen auf Monatsbasis
- und viele mehr

Mit der Cloud kontrollieren Sie Ihre Kosten, verbessern Sie die IT-Produktivität und geben Sie Ihrem Unternehmen Spielraum für die Zukunft. Wachsen Sie mit der Cloud und bleiben Sie agil. Jetzt zu ganz besonderen Konditionen!

Jetzt umsteigen und alle Vorteile nutzen!

- **40 % RABATT FÜR MICROSOFT DYNAMICS 365-ONLINEDIENSTE**
mit einem Drei-Jahres-Abonnement und damit feste Preise während der Migration in die Cloud.
- **DUALE ZUGRIFFSRECHTE**
Gleichzeitige Nutzung lokal und in der Cloud bis die Cloud-Migration abgeschlossen ist
- **UNTERSTÜTZUNG SCHRITTWEISER CLOUDMIGRATIONEN**
Hinzufügen neuer Benutzer während der Promotionslaufzeit
- **CRMFIRST-MIGRATIONSSUPPORT UND PROJEKTGUTSCHEIN**
Projektrealisierung durch **CRMFIRST**-Projektteam mit Projektgutschein in Höhe von bis zu 5.000,00 €

Aktionszeitraum:

Nachlass auf Lizenzgebühren für ausgewählte Microsoft Dynamics 365-Lizenzen bei Beauftragung bis 29.06.2022, Projektgutschein bei Auftragseingang bis 31.12.2021.

Das sollten Sie wissen. Die Bedingungen:

- Alle lokalen Microsoft Dynamics-Lizenzen (Dynamics AX, CRM, Government-Partner, NAV, Abonnementlizenz und andere) mit einem aktiven Plan für Microsoft Dynamics-Kundendienst und -Support (z. B. Erweiterungsplan oder Vorteilsplan) oder Software Assurance (SA) und Verlängerung auf Microsoft Dynamics 365-Onlinedienste
- Alle Microsoft Dynamics 365 Onlinedienste mit aktiven Abonnements für Microsoft Dynamics 365 aus SA- oder Microsoft Dynamics-Preisliste, Microsoft Dynamics 365-Cloud-Add-On, qualifiziertes Microsoft Dynamics 365-Angebot oder Microsoft Dynamics 365-Cloudmigrationsangebot
- Diese Promotion gilt nicht für neue Cloudkunden oder inaktive lokale Microsoft Dynamics-Kunden.
(Weitere Informationen finden Sie in den Richtlinien für Onlinedienste.)
- Konditionen und Nachlässe auf die Onlinedienste verstehen sich vorbehaltlich Änderungen von Microsoft.
- Anforderungsanalyse-Workshop remote mit einem Umfang von bis zu 4h in einem Termin.
- Projektgutschein wird nur einmal gewährt und gilt in folgender Höhe:
2.500,00 € bei Projektdienstleistungen > 25.000,00 € netto
5.000,00 € bei Projektdienstleistungen > 100.000,00 € netto
Es ist keine Auszahlung des Gutscheinbetrages oder eine Anrechnung auf andere Leistungen möglich.
- Projektgutschein gilt nur für durch **CRMFIRST** im Rahmen der Cloud-Migration bis zum 30.06.2022 erbrachte Projektdienstleistungen.
- Die vergünstigten Gebühren für die Onlinedienste werden von **CRMFIRST** für die beauftragten Onlinedienste ausschließlich bei Abschluss eines Plattformnutzungsvertrages mit **CRMFIRST** gewährt.

Wir können es: Microsoft Dynamics 365, Power Platform & Cloud

CRMFIRST

CRMFIRST ist der auf Microsoft Dynamics 365 und die Power Platform spezialisierte Digitalisierungspartner für Mittelstands- und Großkunden in der DACH-Region, Mitgliederorganisationen, kirchlichen Organisationen und gemeinnützigen Einrichtungen. **CRMFIRST** unterstützt mit Best Practices und Zusatzmodulen bei der Optimierung der Kundenbetreuung und der Intensivierung von Kundenbeziehungen. Zusammen mit dem Mutterunternehmen libracon hat **CRMFIRST** seit 2001 über 200 Projekte für seine Kunden erfolgreich realisiert.

Weitere innovative Branchenlösungen? Jetzt entdecken www.crmfirst.de.