

**SO GÜNSTIG KOMMEN  
SIE NICHT MEHR  
IN DIE CLOUD**



## Migration Ihres Microsoft Dynamics 365 OnPremise-Systems in die Cloud



**UM 40% VERGÜNSTIGTE  
LIZENZGEBÜHREN**



**BIS ZU 5.000,00 €  
PROJEKTGUTSCHEIN**

Nutzen Sie jetzt das volle Potential von Microsoft Dynamics 365 und sichern Sie sich jetzt Ihre Vorteile für Ihren Umstieg in die Cloud!

### **Gute Gründe für einen Umzug in die Cloud:**

- Viele zusätzliche Funktionalitäten im Vergleich zu den OnPremise-Applikationen
- Viele weitere Microsoft Dynamics 365 Cloud-Applikationen wie z.B. Marketing, Insights-Apps, etc.
- Nahtlose Zusammenarbeit mit anderen Microsoft-Applikationen wie z.B. Teams
- Anbindung von Microsoft- und 3rd-Party Apps über Konnektoren der Microsoft Power Platform
- Schnellerer Zugang zu den Produktverbesserungen und neuen Funktionalitäten
- Sicherheit und Datenschutz durch die Microsoft Rechenzentren
- Günstigere Bereitstellungs- und Maintenance-Kosten durch Cloud-Betrieb
- Änderung der Anzahl der gebuchten Microsoft Dynamics 365-Applikationen auf Monatsbasis
- und viele mehr

Mit der Cloud kontrollieren Sie Ihre Kosten, verbessern Sie die IT-Produktivität und geben Sie Ihrem Unternehmen Spielraum für die Zukunft. Wachsen Sie mit der Cloud und bleiben Sie agil. Jetzt zu ganz besonderen Konditionen!

**Jetzt umsteigen und alle Vorteile nutzen!**

- **40 % RABATT FÜR MICROSOFT DYNAMICS 365-ONLINEDIENSTE**  
mit einem Drei-Jahres-Abonnement und damit feste Preise während der Migration in die Cloud.
- **DUALE ZUGRIFFSRECHTE**  
Gleichzeitige Nutzung lokal und in der Cloud bis die Cloud-Migration abgeschlossen ist
- **UNTERSTÜTZUNG SCHRITTWEISER CLOUDMIGRATIONEN**  
Hinzufügen neuer Benutzer während der Promotionslaufzeit
- **CRMFIRST-MIGRATIONSSUPPORT UND PROJEKTGUTSCHEIN**  
Projektrealisierung durch **CRMFIRST**-Projektteam mit Projektgutschein in Höhe von bis zu 5.000,00 €

**Aktionszeitraum:**

**Nachlass auf Lizenzgebühren für ausgewählte Microsoft Dynamics 365-Lizenzen bei Beauftragung bis 29.06.2022, Projektgutschein bei Auftragseingang bis 29.06.2022.**

**Das sollten Sie wissen. Die Bedingungen:**

- Alle lokalen Microsoft Dynamics-Lizenzen (Dynamics AX, CRM, Government-Partner, NAV, Abonnementlizenz und andere) mit einem aktiven Plan für Microsoft Dynamics-Kundendienst und -Support (z. B. Erweiterungsplan oder Vorteilsplan) oder Software Assurance (SA) und Verlängerung auf Microsoft Dynamics 365-Onlinedienste
- Alle Microsoft Dynamics 365 Onlinedienste mit aktiven Abonnements für Microsoft Dynamics 365 aus SA- oder Microsoft Dynamics-Preisliste, Microsoft Dynamics 365-Cloud-Add-On, qualifiziertes Microsoft Dynamics 365-Angebot oder Microsoft Dynamics 365-Cloudmigrationsangebot
- Diese Promotion gilt nicht für neue Cloudkunden oder inaktive lokale Microsoft Dynamics-Kunden.  
(Weitere Informationen finden Sie in den Richtlinien für Onlinedienste.)
- Konditionen und Nachlässe auf die Onlinedienste verstehen sich vorbehaltlich Änderungen von Microsoft.
- Anforderungsanalyse-Workshop remote mit einem Umfang von bis zu 4h in einem Termin.
- Projektgutschein wird nur einmal gewährt und gilt in folgender Höhe:  
2.500,00 € bei Projektdienstleistungen > 25.000,00 € netto  
5.000,00 € bei Projektdienstleistungen > 100.000,00 € netto  
Es ist keine Auszahlung des Gutscheinbetrages oder eine Anrechnung auf andere Leistungen möglich.
- Projektgutschein gilt nur für durch **CRMFIRST** im Rahmen der Cloud-Migration bis zum 30.06.2022 erbrachte Projektdienstleistungen.
- Die vergünstigten Gebühren für die Onlinedienste werden von **CRMFIRST** für die beauftragten Onlinedienste ausschließlich bei Abschluss eines Plattformnutzungsvertrages mit **CRMFIRST** gewährt.

**Wir können es: Microsoft Dynamics 365, Power Platform & Cloud**

**CRMFIRST**

**CRMFIRST** ist der auf Microsoft Dynamics 365 und die Power Platform spezialisierte Digitalisierungspartner für Mittelstands- und Großkunden in der DACH-Region, Mitgliederorganisationen, kirchlichen Organisationen und gemeinnützigen Einrichtungen. **CRMFIRST** unterstützt mit Best Practices und Zusatzmodulen bei der Optimierung der Kundenbetreuung und der Intensivierung von Kundenbeziehungen. Zusammen mit dem Mutterunternehmen libracon hat **CRMFIRST** seit 2001 über 200 Projekte für seine Kunden erfolgreich realisiert.

Weitere innovative Branchenlösungen? Jetzt entdecken [www.crmfirst.de](http://www.crmfirst.de).