

Vertragsmanagement und Vertrieb maßgeschneidert für die Lebensmittel- und Getränkeindustrie

Wenn es komplex wird, liefert proCONTRACTS

proCONTRACTS ist eine modulare und vollständig konfigurierbare CLM-Plattform. proCONTRACTS | Beverage integriert das Vertragsmanagement direkt in Ihre Vertriebsabläufe und erleichtert so die Handhabung komplexer Preisstrukturen, Genehmigungsprozesse und Produktkonfigurationen. Speziell für die Anforderungen der Lebensmittel- und Getränkeindustrie entwickelt, sorgt diese Lösung dafür, dass Ihre Vertriebs- und Vertragsprozesse perfekt aufeinander abgestimmt sind und jeder Schritt – vom Angebot bis zur finalen Vereinbarung – reibungslos und effizient abläuft.



Mehr als nur CLM – Vertragsmanagement und Vertrieb Hand in Hand

proCONTRACTS | Beverage integriert das Vertragsmanagement direkt in Ihre Vertriebsprozesse und sorgt für die präzise Abwicklung von Angeboten, Anreizen und Genehmigungen. Dieses Add-on stellt sicher, dass jeder Vertrag vollständig mit Ihren Unternehmensprozessen abgestimmt ist. So verbessert proCONTRACTS | Beverage Ihre Vertrags- und Vertriebsmanagement-Fähigkeiten:

CLM

- Vertragsdaten und -parteien
- Kündigungsdetails
- Metadaten
- Vorlagenbibliothek
- Dokumentenerstellung
- Kommunikationskanäle

PROZESSE

- Mehrere BPFs
- Support individueller BPFs
- Signaturprozess
- Genehmigungsprozess
- Prüfprozess
- Redlining

VERTRIEB

- Angebotserstellung
- Integration Verkaufschancen
- Vertriebs Add-ons
- Außendienst Apps
- Fragebogen Funktion
- Verkaufsautomatisierung (Copilot)

BPI

- Sales-Prozess
- Projektintegration
- Individueller BPF

AUTOMATION

- Erkennung von Klauseln
- KI-gestützter Import
- Verpflichtungsmanagement
- Risikomanagement
- Systemüberwachung
- Änderung, Kopie, Follow-Up

MEHR

- Zweckorientierte Apps
- Visualisierung in Echtzeit
- Agreement Portal
- Hilfsmittel und Unterlagen
- proSIGN
- Tools zur Vertragserfüllung

Sie sind in guter Gesellschaft:





„Den großen Vorteil von proCONTRACTS von **CRMFIRST** sehe ich darin, dass die Vertrags-Management-Lösung den Prozess vereinfacht und automatisiert – und damit allen Beteiligten eine Zeitersparnis bringt.“

Philip Stern

Regional Sales Manager | Heineken Deutschland GmbH

Warum proCONTRACTS herausragt – prozessorientiertes Vertragsmanagement



REAL-TIME DEAL GESTALTUNG

Mit proCONTRACTS | Beverage können Sie Angebote und Verträge direkt vor Ort erstellen und Preise in Echtzeit anpassen, sodass Sie sofort auf Kundenanforderungen reagieren können.



AUTOMATISIERTE FREIGABEN

proCONTRACTS | Beverage automatisiert komplexe Geschäftsprozess und bearbeitet Freigaben sofort, sodass Ihre Geschäfte ohne Verzögerungen oder manuelle Eingriffe ablaufen können.



24/7 VERTRIEB MIT COPILOT

proCONTRACTS | Beverage ermöglicht eine kontinuierliche Vertriebsunterstützung und stellt sicher, dass Kundenanfragen und Verkaufschancen automatisch bearbeitet werden.

Vollständige Integration mit Microsoft-Technologie – für ein reibungsloses Vertragsmanagement

proCONTRACTS wurde nativ auf Microsoft Dynamics 365 aufgebaut und ermöglicht die nahtlose Digitalisierung und Automatisierung innerhalb Ihrer bestehenden Microsoft-Umgebung. Durch die Nutzung von Dynamics 365 profitieren Sie von einer direkten Integration Ihrer CRM-Daten. Dies minimiert das Risiko von Datenverlusten und macht Drittanbieter-Schnittstellen überflüssig. proCONTRACTS kann auch auf der Microsoft Power Platform implementiert werden, um eine flexible Lösung für fortschrittliches Vertragsmanagement zu bieten.

Erweitern Sie Ihre Lösung

CRMFIRST bietet zusätzliche Produkte an, die sich nahtlos in proCONTRACTS integrieren lassen und Ihnen helfen, eine umfassende End-to-End-Plattform zu schaffen, die genau auf Ihre Bedürfnisse zugeschnitten ist.

