

# Vertragsmanagement und Vertrieb maßgeschneidert für die Lebensmittel- und Getränkeindustrie

Wenn es komplex wird, liefert proCONTRACTS

proCONTRACTS ist eine modulare und vollständig konfigurierbare CLM-Plattform. proCONTRACTS | Beverage integriert das Vertragsmanagement direkt in Ihre Vertriebsabläufe und erleichtert so die Handhabung komplexer Preisstrukturen, Genehmigungsprozesse und Produktkonfigurationen. Speziell für die Anforderungen der Lebensmittel- und Getränkeindustrie entwickelt, sorgt diese Lösung dafür, dass Ihre Vertriebs- und Vertragsprozesse perfekt aufeinander abgestimmt sind und jeder Schritt – vom Angebot bis zur finalen Vereinbarung – reibungslos und effizient abläuft.



## Mehr als nur CLM – Vertragsmanagement und Vertrieb Hand in Hand

proCONTRACTS | Beverage integriert das Vertragsmanagement direkt in Ihre Vertriebsprozesse und sorgt für die präzise Abwicklung von Angeboten, Anreizen und Genehmigungen. Dieses Add-on stellt sicher, dass jeder Vertrag vollständig mit Ihren Unternehmensprozessen abgestimmt ist. So verbessert proCONTRACTS | Beverage Ihre Vertrags- und Vertriebsmanagement-Fähigkeiten:

### CLM

- Vertragsdaten und -parteien
- Kündigungsdetails
- Metadaten
- Vorlagenbibliothek
- Dokumentenerstellung
- Kommunikationskanäle

### PROZESSE

- Mehrere BPFs
- Support individueller BPFs
- Signaturprozess
- Genehmigungsprozess
- Prüfprozess
- Redlining

### VERTRIEB

- Angebotserstellung
- Integration Verkaufschancen
- Vertriebs Add-ons
- Außendienst Apps
- Fragebogen Funktion
- Verkaufsautomatisierung (Copilot)

### BPI

- Sales-Prozess
- Projektintegration
- Individueller BPF

### AUTOMATION

- Erkennung von Klauseln
- KI-gestützter Import
- Verpflichtungsmanagement
- Risikomanagement
- Systemüberwachung
- Änderung, Kopie, Follow-Up

### MEHR

- Zweckorientierte Apps
- Visualisierung in Echtzeit
- Agreement Portal
- Hilfsmittel und Unterlagen
- proSIGN
- Tools zur Vertragserfüllung



„Den großen Vorteil von proCONTRACTS von **CRMFIRST** sehe ich darin, dass die Vertrags-Management-Lösung den Prozess vereinfacht und automatisiert – und damit allen Beteiligten eine Zeitersparnis bringt.“

**Philip Stern**

Regional Sales Manager | Heineken Deutschland GmbH

## Warum proCONTRACTS herausragt – prozessorientiertes Vertragsmanagement



### REAL-TIME DEAL GESTALTUNG

Mit proCONTRACTS | Beverage können Sie Angebote und Verträge direkt vor Ort erstellen und Preise in Echtzeit anpassen, sodass Sie sofort auf Kundenanforderungen reagieren können.



### AUTOMATISIERTE FREIGABEN

proCONTRACTS | Beverage automatisiert komplexe Geschäftsprozess und bearbeitet Freigaben sofort, sodass Ihre Geschäfte ohne Verzögerungen oder manuelle Eingriffe ablaufen können.



### 24/7 VERTRIEB MIT COPILOT

proCONTRACTS | Beverage ermöglicht eine kontinuierliche Vertriebsunterstützung und stellt sicher, dass Kundenanfragen und Verkaufschancen automatisch bearbeitet werden.

## Vollständige Integration mit Microsoft-Technologie – für ein reibungsloses Vertragsmanagement

proCONTRACTS wurde nativ auf Microsoft Dynamics 365 aufgebaut und ermöglicht die nahtlose Digitalisierung und Automatisierung innerhalb Ihrer bestehenden Microsoft-Umgebung. Durch die Nutzung von Dynamics 365 profitieren Sie von einer direkten Integration Ihrer CRM-Daten. Dies minimiert das Risiko von Datenverlusten und macht Drittanbieter-Schnittstellen überflüssig. proCONTRACTS kann auch auf der Microsoft Power Platform implementiert werden, um eine flexible Lösung für fortschrittliches Vertragsmanagement zu bieten.

### Erweitern Sie Ihre Lösung

**CRMFIRST** bietet zusätzliche Produkte an, die sich nahtlos in proCONTRACTS integrieren lassen und Ihnen helfen, eine umfassende End-to-End-Plattform zu schaffen, die genau auf Ihre Bedürfnisse zugeschnitten ist.

